BACHELOR IN
BUSINESS DEVELOPMENT
3e année

STAGE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL OU MARKETING

5 à 6 mois

EKLYA SCHOOL OF BUSINESS

Mise à jour - 09 octobre 2023

PÉRIMÈTRE DU STAGE

CÔTÉ ENTREPRISE :

Recruter un étudiant d'Eklya 3e année implique de pouvoir vous appuyer sur une ressource très rapidement opérationnelle, qui saura faire preuve d'autonomie pour gérer des projets à responsabilité. Que votre entreprise ait un besoin ponctuel ou envisage l'éventualité de recruter à moyen terme, ce stage vous apportera une solution souple et évolutive.

En fin de cursus Bachelor, nos étudiants pourront contribuer à (liste non exhaustive) :

> Mener des études de la concurrence
> Prendre en charge un portefeuille de prospects et reporter les KPI
> Mettre en place des actions de veille et d'analyse de la concurrence
> Participer à la production d'outils de communication
> Entreprendre une démarche de recherche et d'évaluation comparative de prestataires
> Coordonner l'organisation d'un événement professionnel

CÔTÉ ÉTUDIANT :

Ce 3e et dernier stage du Bachelor in Business Development a pour finalité de permettre aux étudiants de se projeter dans leur début de carrière. Cette projection s'effectuera en faisant leurs preuves et en développant de nouvelles compétences pour obtenir des succès, sur lesquels ils pourront s'appuyer afin d'entreprendre efficacement une carrière en France ou à l'International.

« Nous venons de terminer notre 3e année de Bachelor et nous avons fait notre stage de fin d'études au sein même de l'école. Nous avons organisé le Trophée Golf des entreprises partenaires d'EKLYA qui s'est très bien déroulé.

Cette expérience nous a permis de développer nos compétences organisationnelles et notre sens des responsabilités : nous avons géré ce projet de A à Z, de la recherche des sponsors jusqu'au jour J de l'événement. »

Karen et Juliette, étudiants en 3e année

PRÉSENTATION :

Le cursus Business Development d'EKLYA a pour vocation de permettre aux étudiants de se former aux exigences des entreprises afin de contribuer efficacement à l'atteinte de leurs objectifs commerciaux.
Le programme d'études comporte différentes expériences professionnelles dont la teneur et la complexité évolue au fil du cursus.

MODALITÉS :

> Stage conventionné de 20 semaines minimum à partir du 04/03/2024 - en France ou à l'international
> Stage évalué via un retour d'appréciation tuteur, un rapport écrit et une soutenance orale

CONTACT :

Serge NKONG-NJOCK
Chargé des Relations Entreprises
Tél : 07.63.79.51.34
E-mail : s.nkong-njock@lyon-metropole.cci.fr

WWW.EKLYA.FR

CCI LYON METROPOLE SAINT-ETIENNE ROANNE